

先輩社員との懇談会は、就職に対する不安や心配事を解消する場となり、学生の心を惹きつける



麟だけではなく、広い範囲の高校、専門学校、短大、大学へ学校訪問や合同企業説明会への参加から始めた。すると、「インターネット・シップの受入先を探すのに苦労していた」「インターネットに興味がある」という高校や、インターネット・シップに参加したいという大学生が現れるなど、初年度は7～10月までにインターネット・シップを9回行い、翌年以降も毎年10回程度実施するという。

同CCCのインターネット・シップは、参加者の要望に合わせて1～3日間で行い、内容も学生や生徒が興味のある仕事を中心に体験してもらう。たとえば、高校生向けに3日間で行った場合には、フロント、ボーラー、キャディ、コース管理の仕事体験や、ゴルフの打ち放し体験を行った。

北海道の小樽カントリー倶楽部(27H・M)は、人材確保の取り組みとして、22年に初めて高校生や大学生向けたインターネット・シップの募集を始めた。北海道という土地柄、11～3月まではゴルフ場がクローズするため、通年雇用の採用人数を制限し、新卒の採用活動をしていなかつたという。インターネット・シップの募集に当たっては、学生や教職員にゴルフ場の仕事の内容だけでなく、ゴルフ場が新卒の採用活動を行つてい

ることを認知してもらうために、近隣だけでなく、広い範囲の高校、専門学校、短大、大学へ学校訪問や合

を持ちました』という声が多かった

です。コース管理の仕事体験では、芝や樹木の生育や管理について学び、従業員と一緒に作業を体験したり、

管理機械の紹介をしています。芝の管理の奥深さを知ることでそう感じているようです」

と、経営企画部部長の武山恵美氏は話す。インターネット・シップの運営は、武山部長と当日勤務のスタッフが行うが、周りのスタッフも積極的に参

加者に声をかけ、和やかな職場の雰囲気を感じてもらえるように心がけているそうだ。

インターネット・シップで仕事に興味を持った学生が、再度職場見学や説明を聞きたいと希望した場合には、何度も受入れており、なかには2、3度訪れる学生もいるという。回を22年からは就職の前に、インターネット・シップへの参加を勧めていて、以降は毎年3名ほど入社しているが、今のところは離職者が1人も出ておらず、人材の定着にも有効のようだ。なお、新卒採用をきっかけに冬季は「在籍出向システム」(近隣のスキー場やホテルや旅館などに勤務)を導入し、通年での雇用を可能にしている。



コースを維持するための技術や知識を知ることで、コース管理の仕事に惹かれる参加者は多いという

重ねごとに学生の志望度は高まり、ゴルフ場側も学生もお互いに理解が深まるため、採用に繋がりやすいと

いう。

「特に高校生は、就職先を決める際に親の意見を重視するため、保護者同伴で職場見学やレストランで食事をしていただきケースもあります。生徒やご家族が納得した上で応募、入社いただけるようにしていきます」(武山部長)

22年からは就職の前に、インターネット・シップへの参加を勧めていて、以降は毎年3名ほど入社しているが、今のところは離職者が1人も出ておらず、人材の定着にも有効のようだ。なお、新卒採用をきっかけに冬季は「在籍出向システム」(近隣のスキー場やホテルや旅館などに勤務)を導入し、通年での雇用を可能にしている。

スポーツビジネスを学ぶ 学生にアプローチ

栃木県の鹿沼グレープは、16年からマイナビや合同会社説明会、県が運営する就活アプリでインターネット・シップの募集を行い、ワンデーインシャー

ーンシップなどを実施してきたが、なかなか採用には結び付かなかつた。そこでスポーツビジネスを学んでいた、埼玉県の尚美学園大学スポーツマネジメント学科や、スポーツビジネスやレジャー産業を学ぶ学部や学科のある大学や短大に絞ってインターンシップの案内をした。そうすると、23年に尚美学園大学から3名がインターンシップに参加した。

インターンシップのプログラムも、1日だけから5日間に増やして内容を見直し、実施1カ月前には参加者とオンラインで個人面談を行つてゐる。また、県外に住む学生も参加しやすいように、ビジネスホテルの部屋を用意して送迎も行つていて。

「面談では、学生の緊張をほぐす目的で、主に不安や疑問を聞く場にしています。インターンシップを楽しんでもらうためには、そうした事前のケアも必要だと思います」と、総務人事本部執行役員本部長の加藤宗晶氏は話す。

同社のインターンシップでは、各部署の職場体験やゴルフ体験のほかに、鹿沼72カントリークラブ（45 H・M）のピザ窯を使ったピザ作り体験や、夕食を兼ねて若手社員との懇親会も実施している。懇親会では20歳以上の学生もアルコールOKとし、仕事現場で苦労したことや社会人になってからの生活面での心配事など、なかなか聞きにくい質問もしやすい場を設けている。

また、仕事や業界理解のための座学を約10時間設けている。テーマは、ゴルフ場の収益構造や会員権ビジネス、レベニューマネジメント、マーケティングなど。先のとおり、授業でスポーツビジネスを学ぶ学生が多いことから、普段の学びが社会でどのように活かされるか知る機会となる。また、県外に住む学生も参加しやすいように、ビジネスホテルの部屋を用意して送迎も行つていて。

同社のようないnternshipを募集しても、ゴルフ場が働く場所（就職先）として認知されていないことから、なかなか集まらないという声は多かつた。

静岡カントリー浜岡コース＆ホテル（36H・M）など、静岡・愛知県バイトに近いイメージですが、大学生は将来のキャリアまでイメージできるかどうか最も重視しているので、断片的に仕事を体験してもらうだけでもらうためには、そうした事前のケアも必要だと思います」（加藤本部長）

その結果、インターンシップ参加者の学生2名が、25年春に入社した。「インターンシップから採用に繋がる実績を作れたので、尚美学園大学の方に当社を就職先として学生に紹介していただけるよにもなりました」（加藤本部長）

企業ガイダンスなどに参加して、学生たちに直接企業のPRやインターンシップの案内をしています。弊社はホテル部門と合同で出展するため、ホテルの仕事に関心のある学生も含めて40～50名はブースに足を運んで

くれます。そのうちゴルフ場のインターンシップに参加してくれるのは6～7名です」

と語るのは、同グループ採用担当の株東興・人事総務課主任の成岡偉織氏。インターンシップでの職場体験やゴルフ体験をきっかけにゴルフ場での仕事に興味を持ち、応募する学生が毎年1～3名いるという。

大半の学生は、ゴルフというスポーツに馴染みがない。それゆえに応募も少ないのでかもしれない。しかし、一度仕事を体験したり、自然に囲まれた職場環境やビジネスの奥深さを知れば、興味をもつ学生もいるはず。将来を担う若手人材を確保するためにも、インターンシップを活用したい。



「インターンシップでのゴルフ体験でゴルフへの興味が高まり、応募してくれる学生もいます」（株東興・成岡氏）